



Construire des références pour l'AB

Provence Alpes Côte d'Azur

**Chambre d'Agriculture de Vaucluse
GRAB Avignon**

**Maraîcher diversifié avec arboriculture
en Vaucluse**

Février 2013

C. Roblin - C. Mazollier



Chapitre I : Descriptif de l'exploitation et Résultats d'enquête

Caractéristiques de l'exploitation

SAU	: 4.75 ha
Abricotiers	: 0.30 ha
Kaki, figuiers	: 0.50 ha
Légumes de plein champ	: 1.90 ha
Maraîchage sous serre froide	: 0.40 ha

Nombre d'Unité Travail Annuelle : 2.84

Circuits de commercialisation

Vente à la ferme	: 10% du produit brut
Revendeurs demi gros et gros	: 20% du produit brut
Grossistes expéditeurs	: 70% du produit brut (90% Relais vert –10% Pronatura)

Résilience : caractéristiques

Année de fin de conversion : installation en 1997 sur terres converties en agriculture biologique

Nombre d'années en bio : 16 ans

Nombre d'UTA > 1 : 1.84 UTA

Diversité des productions : 30 espèces et plus de 100 variétés

Diversité des circuits : vente directe soit 10 % du produit brut + vente indirecte + circuit long

Diversité des activités : grande implication dans structures professionnelles

Diversité des sources de revenus : emploi extérieur de la conjointe et revenu issu du photovoltaïque

Projet : pour l'agriculteur, l'objectif est de travailler moins car il a des problèmes de santé (mal de dos). La solution pour lui est de pouvoir déléguer travail et responsabilités à une autre personne.

Qualité de vie : satisfaisante mais la situation devient plus difficile avec l'âge.

Social

Entraide avec achat de matériel collectif.

Réseau d'échanges : pas de besoin en matière d'aide technique mais beaucoup de sollicitations extérieures. Implication dans un programme de recherche.

Qualité du travail : selon l'agriculteur le travail est pénible et un peu stressant lors des récoltes.

Astreinte sur une période de 9 mois avec périodes de pointes toujours désagréables.

Résilience : caractéristiques

Social

Quantité de travail : 10 à 11 heures par jour

Jours non travaillés : 5 semaines et 1 dimanche sur 4

Vulnérabilité : n'a jamais été confronté à une forte perte de production

Evolution dans le choix des productions : suite à des problèmes commerciaux, suppression de la tomate et réduction de la SAU courgette.

Economie

Valeur Ajoutée/Produit Brut : 71 %. Selon nos observations (études comptables) ce niveau est correct et va permettre de rémunérer du personnel.

Excédent Brut d'Exploitation/Produit Brut : 27%. L'objectif de l'agriculteur est d'obtenir pour lui même une rémunération de 2000 € net par mois.

Charges structure/UTA : 11200 €

Charges opérationnelles/PB : 28%

Charges mécanisation /ha : --

Capacité d'autofinancement : 19 200 €

Trois produits génèrent chacun plus de 5% du chiffre d'affaires

Deux circuits de vente génèrent un Produit Brut supérieur à 15 % du Produit Brut total.

Environnement

Capacité d'adaptation au changement climatique grâce à son équipement d'irrigation en goutte à goutte.

Résilience par rapport à la diversité des productions : pour l'agriculteur, oui la diversité est un atout mais le fait que les cultures sont annuelles permet s'il y a un problème climatique ou de commercialisation de réagir et de s'adapter en choisissant de produire un autre légume.

Capacité à anticiper : oui, sur le choix des produits facilement commercialisables.

Autonomie : caractéristiques

Signes de qualité : certification en AB

Diversité des circuits : 3 circuits: la vente directe (10 % du PB), la vente indirecte et la vente en circuit long.

Diversité des sources de revenus : emploi extérieur de la conjointe et revenu issu du photovoltaïque

Social

Entraide avec achat de matériel collectif.

Appel à un prestataire pour certains travaux : taille des haies et débâchage des serres.

Main d'œuvre saisonnière : elle est fidèle, les mêmes personnes reviennent tous les ans. Il s'agit d'un emploi à temps partiel et d'un cueilleur qui est disponible selon les besoins.

Autonomie décisionnelle : autonomie complète.

Autonomie de vente : non pas entièrement car pas de capacité d'influer sur tous les prix de vente.

Economie

Valeur Ajoutée/Produit Brut : 71 % . Niveau correct qui va permettre de rémunérer du personnel.

Valeur Ajoutée/UTA : 17 900 €

Capacité d'autofinancement : 19 200 €

Charges structure/UTA : 11200 €

Charges opérationnelles/PB : 28%

Charges mécanisation /ha : --

Subvention d'exploitation/PB : 5.6%

Trois produits génèrent chacun plus de 5% du chiffre d'affaires

Chiffre d'affaires venant du client principal : circuit long 63% du produit Brut.

Autonomie : caractéristiques

Environnement

Ressource en eau : un forage

Energie : énergie vendue suite à l'installation de panneaux photovoltaïques

Matériel végétal : achat extérieur de plants, graines et semences.

Matière et effluents organiques : achat extérieur d'amendements et de fertilisants.

Diversité : caractéristiques

Diversité des productions : 30 espèces et plus de 100 variétés
Diversité des circuits : 3 circuits (vente directe + vente indirecte + circuit long)
Diversité des activités : grande implication dans structures professionnelles
Diversité des sources de revenus : emploi extérieur de la conjointe et revenu issu du photovoltaïque

Social : pas de besoin en matière d'aide technique mais beaucoup de sollicitations extérieures.

Economie : 3 produits génèrent chacun plus de 5% du chiffre d'affaires
: le client principal en circuit long (Relais Vert) permet d'atteindre un chiffre d'affaires équivalent à 63% du produit brut.

Environnement : Une seule source d'approvisionnement en eau (forage)
100% de la SAU est irrigable
100% de l'eau est destinée aux cultures
La surface irriguée sur la surface irrigable est supérieure à 75%
De 75 à 100 % de la surface est équipée en système de goutte à goutte

Diversité biologique : installation de bandes fleuries, présence de haies régulièrement entretenues pour une protection contre le vent.

Chapitre II : Synthèse : Fiche du système agricole

Diversité

Atouts

Une grande diversification des produits permet de répondre facilement à la demande des acheteurs.

Les rotations et l'assolement limitent les problèmes sanitaires.

Le niveau des ventes avec un phénomène compensatoire possible entre prix hauts et prix bas des fruits et légumes.

Contraintes

Cultiver beaucoup de produits nécessite une grande anticipation et une très bonne organisation dans :

- les commandes de plants et semences
- la mise en place et la conduite des cultures
- l'organisation des récoltes
- les contraintes liées à la commercialisation : mise au froid, écarts de tri, livraison.

Chapitre II : Synthèse : Fiche du système agricole

Résilience

Atouts

La gestion de trois circuits de vente.
De plus, fournir le Relais Vert et Pronatura est une sécurité car ce sont des sociétés bien placées. La première est locale tandis que la seconde est leader européen en produits bio.
L'emploi à l'extérieur de la conjointe ainsi que la vente d'électricité.
La satisfaction personnelle de son métier.
L'acquisition d'un niveau de technicité important et d'une assurance dans la prise de décisions.
Une grande capacité de réactivité liée à ses compétences notamment dans le choix de ses productions.
Les ratios, valeur ajoutée sur produit brut et EBE sur produit brut qui atteignent des niveaux confortables.

Contraintes

Un circuit de commercialisation qui génère à lui seul 63% du chiffre d'affaires.
Des quantités importantes à produire en contrepartie de prix lissés.
Une qualité commerciale élevée exigée des produits cultivés.
Des problèmes de santé et d'âge qui amènent l'exploitant à vouloir déléguer davantage dans la prise de responsabilités.

Chapitre II : Synthèse : Fiche du système agricole

Autonomie

Atouts

Malgré l'importance des ventes en circuit long il y a la possibilité de glisser vers d'autres circuits si besoin.

Les sources de revenus complémentaires sont une sécurité.

Une autonomie dans l'usage du matériel car l'entraide est minime.

Une main d'œuvre stable et un recrutement non problématique.

Une localisation géographique privilégiée car proximité d'opérateurs importants.

Autonomie en eau.

Contraintes

Existence d'un problème pour trouver une personne pour déléguer ses responsabilités.

Pas de possibilité de négocier ses prix en vente indirecte ou en circuit long.

Aucune autonomie en énergie, matériel végétal et fertilisants.

Vision globale (conclusions) : points spécifiques... dans contexte du système (local)

Exploitation bien gérée, rentable et viable.

Par rapport aux autres exploitations il y a une solidité dans la haute technicité du producteur, dans les revenus générés ainsi que dans les systèmes commerciaux stables et réputés.

Les problèmes de santé et d'âge vont amener l'agriculteur à prendre des décisions. Cela risque d'être plus difficile à anticiper car il n'y a pas de succession connue. Il reste donc à trouver un salarié ou un associé pour reprendre les rênes.

Les fruits et légumes commercialisés en circuit long ont une tendance à subir des prix toujours à la baisse aussi, de par cette situation les perspectives du niveau des chiffres d'affaires risquent d'avoir tendance à stagner.